

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT

MISSIONS PRINCIPALES

Rattaché(e) au responsable commercial ou responsable d'agence, vos missions sont les suivantes :

- développer et fidéliser votre portefeuille clients (CA, Marge..) sur un secteur géographique donné.
- promouvoir et commercialiser les produits de notre catalogue
- fidéliser vos clients au travers d'actions spécifiques
- créer et entretenir des partenariats
- développer notre offre de services et notre image.

Votre présence sur le terrain vous permet de détecter des clients potentiels.

PROFIL

Issu(e) d'une formation BAC+2 dans le domaine de la réfrigération et la climatisation (type BTS FEE) (la formation IFFI serait un plus).

Doté(e) d'une double compétence technique et commerciale, vous identifiez et analysez les besoins du client et lui proposez la solution technique adaptée.

Doté(e) d'une capacité d'adaptation, d'un réel sens du service et d'une excellente écoute, vous serez développer une relation professionnelle de qualité auprès de vos interlocuteurs.

Pour mener à bien votre mission, vous vous appuyerez sur une structure technique et logistique existante.

Nous recherchons quelqu'un de réactif, dynamique, ayant le goût du challenge, sachant gérer les priorités et anticiper.

REMUNERATION

Fixe (selon profil) + variable + participation + intéressement + mutuelle + tickets restaurant ainsi qu'un véhicule de fonction.